

Texte für die Website [www.softwaredemo.de](http://www.softwaredemo.de)

## Home

**[softwaredemo.de](http://www.softwaredemo.de)**

### **Der Vertriebsturbo für Softwarehäuser**

Ihr Unternehmen entwickelt und vertreibt Software? Zeigen Sie live und direkt, was Ihre Lösungen können. [softwaredemo.de](http://www.softwaredemo.de) ist die neue Plattform für Live-Demos via Internet, mit der Sie Kunden und Interessenten von den Stärken Ihrer Lösungen überzeugen. Egal ob Branchensoftware, betriebliche Anwendungssoftware oder Datenbank-Systeme: [softwaredemo.de](http://www.softwaredemo.de) verhilft Ihrer Lösung zum idealen Auftritt. Der Nutzer kann Ihr Produkt ohne Einschränkung sofort testen – online und ohne vorige Installation. Das eliminiert zeitliche und räumliche Grenzen für Ihren Vertriebs Erfolg. Sparen Sie Zeit und Geld bei gleichzeitigem Schub für Ihre Vertriebsstärke. Testen Sie die Online-Plattform für Softwaredemos in Echtzeit noch heute.

- > **Senken Sie Ihre Vertriebskosten bei höherer Reichweite**
- > **Verleihen Sie Ihrem Marketing entscheidende Schlagkraft**
- > **Gewinnen Sie rascher die Aufmerksamkeit Ihrer Kunden**

***Bild „Das Versprechen“***

## Die Lösung

### **Livedemo als Schlüssel zum Verkaufserfolg**

#### **Wie [softwaredemo.de](http://www.softwaredemo.de) Ihren Vertrieb beflügelt**

Im Programmieren perfekter Lösungen für Unternehmen macht Ihnen niemand etwas vor. Sehr gut! Doch wie steht es um die Schlagkraft Ihres Vertriebs? Welche Ressourcen verwendet Ihr Team auf die Kundenakquise? Läuft alles optimal oder bleiben Zeit und Geld oft auf der Strecke?

Produktpräsentation und Demoinstallation beim Kunden, die klassischen Vertriebswege eines Softwareproduktes, sind heutzutage nicht mehr ausreichend, um in einem überregionalen Markt zu bestehen. Zu groß der Bedarf an Zeit und Geld, zu klein der von den Reisekosten diktierte Aktionsradius. Dennoch können sich Interessenten nur ein Bild von komplexen Lösungen wie Datenbanken oder Branchensoftware verschaffen, indem sie selbst ausgiebig testen und arbeiten.

### **Bild „Vorher – OHNE Softwaredemo“**

#### **Das ändert sich mit softwaredemo.de:**

softwaredemo.de beseitigt zeitliche und räumliche Grenzen für Ihren Verkaufserfolg – und das auf verblüffend einfache Weise. Ihre Lösung wird auf den Servern von softwaredemo.de installiert und für den Interessenten eingerichtet. Dieser muss nicht mehr tun als am eigenen Arbeitsplatz per Mausklick die Anwendung softwaredemo.de zu starten. Schon steht Ihr Produkt dem Kunden als voll funktionsfähige Livedemo zur Verfügung. Eine lokale Installation Ihrer Lösung beim Kunden ist nicht notwendig.

softwaredemo.de garantiert nicht nur die sichere und verschlüsselte Übertragung auch über Firewalls hinweg. Die Demo-Plattform sorgt zudem für den vollen Funktionsumfang auf dem Arbeitsplatz-Rechner Ihres Kunden – völlig unabhängig von der Plattform, auf der Ihre eigentliche Anwendung läuft. Das gilt für Windows genauso wie für Linux auf Intel-Basis.

- > **zentrale Plattform für die Live-Demonstration Ihrer Software**
- > **keine Installation Ihrer Lösung beim Kunden**
- > **überregionaler Vertrieb ohne Reisekosten**

### **Bild „Nachher – MIT Softwaredemo“**

#### **Funktionsweise**

Mit softwaredemo.de erhalten Kunden und Interessenten ohne lokale Installation Zugriff auf Ihr Softwareprodukt. Dabei läuft Ihre Anwendung in einem Cluster mit hoher Verfügbarkeit, das sich im Stuttgarter Rechenzentrum von softwaredemo.de befindet. Ihr Kunde startet lediglich die Client-Applikation von softwaredemo.de und erhält so eine direkte Verbindung zur Testinstallation, die er auf seinem Desktop samt Druckfunktion so nutzen kann als würde es sich um eine lokale Installation handeln.

- > **Ihre Software läuft sicher im Stuttgarter Rechenzentrum**
- > **nur ein schlanker Client beim Kunden**
- > **hohe Verfügbarkeit durch Clustering**

### **Bild „Die Technik“**

#### **Kundenzugänge**

Die Entscheidung, ob Ihre Kunden anonym oder über persönliche Accounts auf softwaredemo.de zugreifen, liegt bei Ihnen als Anbieter. Sie buchen dazu entweder eine bestimmte Anzahl gleichzeitig nutzbarer User (concurrent users) oder einzelne, Nutzern fest zuordenbare Accounts. Auf Wunsch richtet softwaredemo.de Ihre Testumgebung so ein, dass alle vom Nutzer vorgenommen Änderungen nach jedem Logout gelöscht werden und

der Testserver in den Ursprungszustand zurückgesetzt wird. Ebenfalls möglich sind Zugänge mit persistenten Daten: In diesem Fall findet der Nutzer die von ihm abgespeicherten Daten beim erneuten Login wieder vor – die geeignete Konfiguration für den Test komplexer Lösungen, etwa im Bereich Datenbanken. Nutzer, die Ihre Daten nach Ende der Testphase noch benötigen, können diese jederzeit herunterladen.

- > **flexible Kundenzugänge für jeden Bedarf**
- > **optional Komplett-Reset nach jedem Testlogin**
- > **optional persistente Daten für die Testnutzer**

### **Nutzen Sie softwaredemo.de noch heute**

Als Entwickler und Anbieter von Software können Sie noch heute von softwaredemo.de profitieren. Dazu sind nur wenige, einfache Schritte notwendig. Nach Ihrer Registrierung als Kunde von softwaredemo.de kaufen Sie die gewünschte Anzahl von Lizenzen. Direkt im Anschluss finden Sie im Administrationsbereich die Möglichkeit, Ihre Software als zentrales Image einzuspielen und für die Nutzung durch Ihre Kunden zu konfigurieren. Fertig ist die Testplattform: Im Rahmen der gebuchten Lizenzen können Sie direkt Testlogins an Ihre Kunden verteilen, mit diesen – falls gewünscht – Termine vereinbaren, bei denen Sie in aller Ruhe in die Features und die Bedienung Ihrer Software einführen. Im Anschluss haben Ihre Kunden die Möglichkeit, die Software in aller Ruhe weiter zu testen. Sie möchten Ihr Produkt während der Testphase updaten? Kein Problem: Dies erledigen Sie mit geringem Aufwand durch Einspielen eines neuen Image im Administrationsbereich. Sofort profitieren alle Kunden von der neuen Version Ihres Produkts.

**Bild „Der Ablauf...“**

### **Funktionen von softwaredemo.de im Überblick**

- Live-Demo Ihrer Software-Produkte
- Einführung des Kunden in Ihre Software durch gemeinsame Bildschirm Nutzung
- Remote-Support jederzeit möglich
- Hilfe-Button für Kunden
- Rollenmodell für Steuerung der Berechtigungen
- verschiedene Software-Images eines Software-Herstellers
- persistente Kunden-Daten zugänglich mit Kunden-Login, Daten können auch heruntergeladen werden
- Monitoring des Kunden
- Nutzungshistorie/-statistik
- Remote-Zugriff per Remote-Desktop-Software
- gesicherte Verbindung auf Standard-HTTPS-Port (443)
- CD/DVD für Installation können hochgeladen oder per Post zur Online-Bereitstellung geschickt werden.
- Drucken aus Anwendung auf lokalem Drucker per PDF

### **Systemvoraussetzungen**

Die weniger als ein Megabyte große Client-Anwendung kann Ihr Kunde auf den Betriebssystemen Windows Vista, XP, 2000, 98, 95, ME, NT4.0 Server oder NT 4.0 Workstation ausführen. Voraussetzung für das lokale Drucken ist der Adobe Acrobat Reader. Da softwaredemo.de über Standard-Ports kommuniziert, muss der Internetanschluss keine besonderen Voraussetzungen erfüllen. Es muss

lediglich gewährleistet sein, dass der Zugang ins Internet über den Standard-HTTPS-Port für sichere Internet-Verbindungen (443) möglich ist und kein Proxy die Kommunikation behindert.

Ihre zu demonstrierende Anwendung läuft nicht beim Kunden, sondern unter für Sie vollständig kontrollierbaren Bedingungen im Stuttgarter Rechenzentrum von softwaredemo.de. Dabei spielt es keine Rolle, ob Ihr zu demonstrierendes Produkt auf Windows, Solaris x86 oder Linux basiert. Denn softwaredemo.de stellt Ihnen all diese virtuellen Anwendungsserver bereit, die als virtuelle Maschinen (VM) unter XEN-Server laufen. Zur Kommunikation zwischen Client und Anwendungsserver setzt softwaredemo.de auf SUN Secure Global Desktop (SGD).

- > **sichere Verbindung über HTTPS-Standard-Port 443**
- > **volle Funktionalität inklusive Drucken**
- > **Anwendungsserver mit Windows, Solaris x86 oder Linux**

## Ihre Vorteile

### Mehr Erfolg für Ihren Vertrieb

#### **Eine Live-Plattform, die Ihren Markt erweitert**

Keine Frage: Wer neue Kunden gewinnen möchte, muss investieren. Doch was darf ein Neukunde kosten? Wie oft sind Ihre Mitarbeiter außer Haus, bis eine Akquise erfolgreich abgeschlossen werden kann – oder auch nicht? Kommt es vor, dass Sie einen Kunden nicht gewinnen können, weil der Reise- und Kommunikationsaufwand dies unrentabel macht?

Mit softwaredemo.de senken Sie Ihre Vertriebskosten und erweitern Ihren Aktionsradius. Künftig müssen Sie Ihre Software zu Demozwecken weder vor Ort beim Kunden installieren noch diese verschicken oder zum Download anbieten. Die Konsequenz: Auch kleinere, weit entfernte Kunden tragen zu Ihrem Unternehmenserfolg bei, da Reisezeit und Installation vor Ort entfallen. Selbst bei Kunden innerhalb Ihrer Region werden Sie die Entlastung spüren: Im Stau stehen war gestern, Ihre Zeit können Sie von nun an sinnvoller nutzen.

- > **Erweitern Sie Ihren Kundenkreis**
- > **Entlasten Sie Ihren Vertrieb**
- > **Reduzieren Sie Ihre Reisekosten drastisch**

### Mehr Komfort für Ihre Kunden

#### **Zu jeder Zeit an jedem Ort testen – ohne Installation**

Wer als Kunde den Einsatz einer Software erwägt, erwartet Lösungen ohne zusätzlichen Stress. softwaredemo.de erlaubt es Ihnen, Interessenten die Testphase so angenehm wie möglich zu gestalten. Das beginnt schon bei der wegfallenden Installation. Ihr Kunde muss weder ein spezielles Testsystem aufsetzen noch Ihre Lösung auf ein Produktivsystem aufspielen. Mit einem Klick startet der Interessent die sichere Clientsoftware von softwaredemo.de und erhält damit verschlüsselt und bandbreitenoptimiert

4

Zugriff auf die Testumgebung im entfernten Rechenzentrum. Versionskonflikte oder Fehler durch sich gegenseitig beeinträchtigende Software auf dem Kundenrechner, die schnell Vertrauen zerstören können, sind vollständig ausgeschlossen. Dank softwaredemo.de können solche Probleme Ihnen als Anbieter nicht mehr schaden. Ihr Kunde kann sich von jedem Windows-Rechner aus auf das Wesentliche, sprich Ihre Lösung, konzentrieren, ohne dabei Zeit zu verlieren.

- > **keine Installationsprobleme und keine und Beeinträchtigung durch Fremdsoftware beim Kunden**
- > **Try before you buy ohne Einfluss auf das Kundensystem**
- > **Nutzung von beliebigem Windows-Rechner aus möglich**

### **Mehr Sicherheit für Ihre Software**

#### **Behalten Sie in der entscheidenden Phase 100% Kontrolle**

Eliminieren Sie Risiken, die eine Testinstallation beim Kunden mit sich bringt. Inkompatible Hard- und Software, Netzwerkprobleme, Installationsfehler und Kommunikationsprobleme im Support lassen sich durch den Einsatz von softwaredemo.de nahezu vollständig vermeiden. Kein Kunde fühlt sich bei der Installation überfordert, da diese entfällt. Zudem brauchen Sie sich als Anbieter keine Sorgen um den Kopierschutz zu machen. Da keine Installationsversion Ihrer Lösung an den Kunden ausgeliefert wird, entfällt der Einsatz von Dongles oder Testlizenzen samt allen damit verbundenen Risiken. Updates für Ihre Testinstallationen müssen Sie ebenfalls nicht beim Kunden einspielen – Ihre zentrale Testumgebung im Rechenzentrum von softwaredemo.de bringen Sie problemlos laufend auf den neuesten Stand.

- > **jederzeit aktuelle Testumgebung ohne Update beim Kunden**
- > **volle Kontrolle über die Installationsumgebung**
- > **optimale Wahrung Ihrer Urheberrechte**

### **Mehr Spielraum für Support und Entwicklung**

#### **Erhalten Sie weitaus detaillierter Feedback als bisher**

Die Nutzung der Demoplattform durch Ihren Kunden bleibt Ihnen als Anbieter nicht verborgen. Dank flexibler Alert- und Protokollierungs-Features gewinnt Ihr Support wertvolle Erkenntnisse über das Nutzungsverhalten. Wie kommt der Interessent mit Ihrem Produkt klar? Welche Funktionen werden getestet, welche nicht entdeckt oder verstanden? Möglich ist sowohl die passive Überwachung einer Nutzer-Session als auch der aktive Support. Kundenorientierung beweisen Sie, indem Sie Ihren Nutzern interaktiven Support auf Nachfrage anbieten. Jederzeit kann Ihr Kunde während der Session um Hilfe bitten – Ihr Support schaltet sich dann einfach ein. Der entscheidende Vorteil gegenüber anderen Lösungen.

- > **Erkenntnisse über das Nutzungsverhalten**
- > **passive Session-Überwachung**

> bei Bedarf rasche Hilfe durch den Support

### **Mehr Möglichkeiten für die Kundenbetreuung**

#### **Wie Ihre Kommunikation mit Bestandskunden profitiert**

Ihre Entwickler präsentieren stolz die neueste Release? Sie haben Ihr Produktportfolio diversifiziert und möchten die Akzeptanz neuer Lösungsvarianten am Markt testen? Mit [softwaredemo.de](http://softwaredemo.de) präsentieren Sie ohne Vorort-Termine oder den Versand von Datenträgern Ihren bestehenden Kunden neue Funktionen oder Updates bestehender Produkte. Ohne ihre Produktivsysteme zu verändern können Ihre Kunden neue Funktionen bei Bedarf zunächst via [softwaredemo.de](http://softwaredemo.de) ausführlich testen – und basierend auf diesem Wissen eine fundierte Entscheidung über den Bezug von Upgrades treffen.

- > engerer Kontakt mit den Bestandskunden möglich
- > Erkenntnisgewinn für Marktforschung und Vertrieb
- > Versionskonflikte entfallen

## **Support**

Forum

FAQ

Support

## **Demo**

## **Ressourcen**

Dokumentation

## **Kaufen**

Lizenzmodell & Preismodell

## **News**